



## Ontex Q3 2014 Trading Update

- Voortgezette solide omzetgroei en toenemende EBITDA marges
- Onveranderde omzetverwachtingen voor het Volledige Jaar 2014

Aalst-Erembodegem, 4 november 2014 - Ontex Group NV (Euronext Brussel: ONTEX; 'Ontex,' 'de Groep' of 'de Vennootschap') publiceerde vandaag haar niet-geauditeerde trading update voor de drie maanden en de negen maanden eindigend op 30 september 2014. Deze aankondiging gebeurt naar aanleiding van de lancering van een aanbieding van €250 miljoen aan Senior Secured Obligaties ter herfinanciering van de schulden van de Groep, samen met een Senior Kredietovereenkomst bestaande uit een Senior termijnleningsfaciliteit (*senior term loan facility*) in euro voor een bedrag van €380 miljoen en een Senior kredietlijn (*senior revolving facility*) in euro voor een bedrag tot €100 miljoen, en bepaalde indekkingsverplichtingen.

De resultaten voor de drie maanden en de negen maanden eindigend op 30 september 2014 zal, zoals eerder aangekondigd, worden gepubliceerd op 26 november 2014, met een conference call voor investeerders en analisten op dezelfde dag. Na de publicatie van deze trading update zal de Groep onmiddellijk in een "quiet period" gaan tot de geplande publicatie van de resultaten op 26 november 2014.

### Ontex Group Financiële Resultaten Q3 2014 en 9M 2014

in miljoen €	Q3 2014	Q3 2013	% Evolutie	9M 2014	9M 2013	% Evolutie
Gerapporteerde Omzet	398,4	379,4	5,0%	1.208,3	1.107,7	9,1%
LFL Omzet <sup>1</sup>	398,0	379,4	4,9%	1.187,3	1.107,7	7,2%
Recurrente EBITDA <sup>2</sup>	49,0	45,1	8,6%	147,6	127,6	15,7%

1 Vergelijkbare basis of LFL (Like-for-like) wordt gedefinieerd als de basis aan constante wisselkoers exclusief wijzigingen in de consolidatie-perimeter of Fusies en Acquisities.

2 Recurrente EBITDA is een niet-IFRS financiële maatstaf, gedefinieerd als EBITDA plus niet-recurrente kosten exclusief niet-recurrente afschrijvingen en waardeverminderingen en werd op consistente wijze toegepast over alle rapporteringsperiodes heen. EBITDA is een niet-IFRS financiële maatstaf, gedefinieerd als netto resultaat vóór aftrek van netto financiële kosten, inkomstenbelastingen, afschrijvingen en waardeverminderingen.

### Opmerkingen over Q3 2014

De omzet van Ontex is tijdens Q3 2014 gestegen met 5,0% op een gerapporteerde basis en met 4,9% op een LFL basis, in lijn met de verwachtingen van het management. Alle vier divisies hebben positief bijgedragen tot de jaar-op-jaar omzetgroei in Q3 2014.

In onze Mature Market Retail divisie, bleef de LFL omzet groeien dankzij de prestaties van de retailer merken, vooral in Polen en Australië, terwijl het Verenigd Koninkrijk licht lager was. De Growth Markets divisie leverde een sterke LFL omzetgroei, vooral in Rusland. De MEA divisie Q3 omzet bleef stijgen op een LFL basis, zij het aan een trager tempo dan tijdens de eerste twee kwartalen, met vooruitgang in Turkije evenals in Marokko en in Pakistan, terwijl verschillende

andere landen in MEA moeilijke politieke en economische omstandigheden kenden. Ondanks de druk op de uitgaven in de diverse terugbetalingssystemen is de omzet van de Healthcare divisie op LFL basis gestegen in lijn met de groei van de markt zoals beoordeeld door het management, en Serenity bleef goed presteren.

De recurrente EBITDA van de Groep nam toe met 8,6% tot 49,0 miljoen euro, gesteund door omzetgroei en lopende productiviteitsverbeteringen. De recurrente EBITDA marge<sup>1</sup> nam toe met 41 basispunten tot 12,3%.

De volledige details van het derde kwartaal en de resultaten voor de negen maanden eindigend op 30 september 2014 zullen op 26 november 2014 worden verstrekt.

*1 Recurrente EBITDA is een niet-IFRS financiële maatstaf, gedefinieerd als EBITDA plus niet-recurrente kosten exclusief niet-recurrente afschrijvingen en waardeverminderingen en werd op consistente wijze toegepast over alle rapporteringsperioden heen. EBITDA is een niet-IFRS financiële maatstaf, gedefinieerd als netto resultaat vóór aftrek van netto financiële kosten, inkomstenbelastingen, afschrijvingen en waardeverminderingen.*

*De informatie in deze Trading Update is niet bedoeld als een alomvattende weergave van onze financiële of operationele resultaten voor de drie maanden en de negen maanden eindigend op 30 september 2014. De cijfers die hierin werden opgenomen, werden opgesteld op basis van een aantal veronderstellingen en schattingen die onderhevig zijn aan inherente onzekerheden en wijzigingen. Als gevolg hiervan kunnen onze werkelijke resultaten voor de drie maanden en de negen maanden eindigend op 30 september 2014 afwijken van onze voorlopige bovenvermelde schattingen en dergelijke afwijkingen zouden aanzienlijk kunnen zijn.*

## **Inlichtingen**

### **Investeerders**

Philip Ludwig

+32 53 333 730

Philip.Ludwig@ontexglobal.com

Fairvue Partners

+44 20 7614 2900

Ontex@fairvuepartners.com

### **Over Ontex**

Ontex is een toonaangevende fabrikant van hygiënische wegwerpproducten van Ontex-merken en retailer merken in Europa, het Midden Oosten en Afrika. De Vennootschap verkoopt haar producten voornamelijk aan retailers, waarbij de Vennootschap hen helpt om hun eigen merken op te bouwen of te versterken. Terwijl historisch gezien West-Europa de grootste geografische markt van de Vennootschap is in termen van verkoop (68% van de verkoop in 2013), heeft de Vennootschap ook een groeiende aanwezigheid in opkomende markten waar het zowel retailer merken als eigen merken aanbiedt, waarbij de mix varieert per productcategorie en geografisch gebied. De Vennootschap is ervan overtuigd dat ze een sterk en gediversifieerd bedrijf voert over meerdere geografische gebieden en een "blue chip" klantenbasis bedient met producten van hoge kwaliteit in belangrijke, veerkrachtige en noodzakelijke productcategorieën.